

Dresden, Canon Business Center Dresden GmbH

Die Canon Business Center Dresden GmbH ist ein leistungsfähiges Systemhaus und 100%ige Tochter der Canon Deutschland GmbH. Wir stehen für komplexe Lösungen in den Bereichen Informationstechnologie und Dokumentenworkflow.

Wir suchen schnellstmöglich Ihre qualifizierte und engagierte Unterstützung als

IT Account Manager (m/w)



Canon ist ein weltweit führendes Unternehmen der Imaging Branche. Bei Canon bekommen Sie die Unterstützung und die Förderung, die Ihnen dabei hilft, das Beste zu geben – von Menschen, die Ihre Ambitionen teilen. Ihre Arbeit kreist um spannende Projekte und Produkte – und bietet jede Menge Möglichkeiten und Herausforderungen, die Sie zum Erfolg führen.

Unsere Zusammenarbeit ist respektvoll und zugleich ambitioniert – sie ist darauf ausgerichtet, Außergewöhnliches für unsere Kunden zu erreichen und dabei stets unsere Unternehmensphilosophie „Kyosei – zusammen leben und arbeiten für das Gemeinwohl“ umzusetzen.

Wir bieten Ihnen:

- regelmäßige Weiterbildung und Zertifizierungen in den neusten Technologien in unserem Trainingscenter
- flache Hierarchien & kurze Entscheidungswege
- abwechslungsreiche Projekte
- marktübliches Gehalt zuzüglich attraktiver Provisionsregelung sowie regelmäßige Gehaltsanpassung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Ihre Aufgaben:

- Akquisition neuer Kunden und Betreuung bestehender Kunden im Mittelstand
- Professionelle Vermarktung unserer Produkte und Lösungen
- Durchführung von kundenspezifischen Bedarfsanalysen
- Konzipieren individueller Kundenlösungen
- Erstellen und Kalkulieren von Angeboten und Ausschreibungen
- Durchführung von Kundenpräsentationen
- Reporting an den Vertriebsleiter

Ihr Profil:

- Kaufmännische/ technische Ausbildung oder Studium im Bereich Informatik/ BWL
- Berufserfahrung im B2B Vertrieb erforderlich
- Erfahrung im Vertrieb von IT- Dienstleistung, sowie Hard & Software sind von Vorteil
- Erfahrung mit Reporting und Projektmanagement sind wünschenswert
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Aufgeschlossene, kommunikative Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick, Kundenorientierung und Begeisterungsfähigkeit
- Hohe Selbständigkeit mit ausgeprägten Teamgeist
- PKW Führerschein
- gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Motivation und Lernbereitschaft

Weitere Informationen:

Anfangstermin: zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Vergütung: nach Vereinbarung

Einsatzort: Dresden/Sachsen

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung per E-Mail an:

Canon Business Center Dresden GmbH

Stefan Richter, IT Sales & Service Manager

E-Mail: stefan.richter@canon.de