

Dresden, Canon Business Center Dresden GmbH

Die Canon Business Center Dresden GmbH ist ein leistungsfähiges Systemhaus und 100%ige Tochter der Canon Deutschland GmbH. Wir stehen für komplexe Lösungen in den Bereichen Informationstechnologie und Dokumentenworkflow.

Wir suchen schnellstmöglich Ihre qualifizierte und engagierte Unterstützung als

## Account Manager (m/w/d) in der Region Chemnitz / Zwickau / Leipzig

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden innerhalb eines eigenen Vertriebsgebietes und Betreuung von Bestandskunden, "Hunter"-Mentalität
- Angebotserstellung, Führung von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Eigenverantwortliche Steuerung und Koordination der Vertriebsprojekte in Zusammenarbeit mit allen Fachabteilungen
- Vermarktung des überzeugenden Canon Drucker-Portfolios für das Umfeld in der Büroumgebung
- Pipelineentwicklung und -management

Ihr Profil:

Wir suchen Menschen, die durch beziehungsstarke Zusammenarbeit das Außergewöhnliche erreichen, die den Mut haben Neues auszuprobieren, Chancen zu ergreifen und die Welt aus der Perspektive unserer Kunden betrachten. Kreative und lösungsorientierte Personen wie Sie, stellen sicher, dass Canon immer einen Schritt voraus ist.

- Abgeschlossenes Studium (BWL/ Informatik) oder kaufmännische-/ technische Berufsausbildung, ergänzt durch erste Erfahrungen und Kenntnisse in der Praxis
- Solide Kenntnisse und mehrjährige Erfahrungen im Bereich der „Document Solutions“ (Paper Output, Security, DMS, Workflow, ECM, Managed Services, Digitalisierung von Geschäftsprozessen)
- Langjährige, erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb mit nachweislicher, mehrfacher Ziel-Erfüllung, insbesondere im Neukundengeschäft
- Hohe Flexibilität und ein ausgeprägtes Maß an Teamgeist
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch
- Hohe Eigenmotivation und Zielstrebigkeit
- Ergebnis- und lösungsorientiertes Arbeiten

Weitere Informationen:

- Vergütung: nach Vereinbarung
- Einsatzort: Chemnitz / Zwickau / Leipzig
- Bereich/ Abteilung: CBC Dresden GmbH Document Solutions - Direct Sales Office
- HR Ansprechpartner: Patricia Tonak

**Bitte bewerben Sie sich ausschließlich [online über unser Bewerbungsmanagementsystem](#) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und frühesten Verfügbarkeit.**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



Canon ist ein weltweit führendes Unternehmen der Imaging Branche. Bei Canon bekommen Sie die Unterstützung und die Förderung, die Ihnen dabei hilft, das Beste zu geben – von Menschen, die Ihre Ambitionen teilen. Ihre Arbeit kreist um spannende Projekte und Produkte – und bietet jede Menge Möglichkeiten und Herausforderungen, die Sie zum Erfolg führen.

Unsere Zusammenarbeit ist respektvoll und zugleich ambitioniert – sie ist darauf ausgerichtet, Außergewöhnliches für unsere Kunden zu erreichen und dabei stets unsere Unternehmensphilosophie „Kyosei – zusammen leben und arbeiten für das Gemeinwohl“ umzusetzen.

Wir bieten Ihnen:

- regelmäßige Weiterbildung und Zertifizierungen in den neusten Technologien in unserem Trainingscenter
- flache Hierarchien & kurze Entscheidungswege
- abwechslungsreiche Projekte
- marktübliches Gehalt zuzüglich attraktiver Provisionsregelung sowie regelmäßige Gehaltsanpassung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung